

50

ÅR I UPPSALA –
DET SKA VI FIRA!

BEIJER

BYGGMATERIAL



**KLIMATSATSNING
ÅTERBRUK
AV TRÄ**

SID 10

**ANDERS WALL:
BYGGHANDEL
I VÄRLDSKLASS**

SID 14

**VÄLKOMMEN PÅ
50-ÅRS KALAS
FREDAG 29/9**

SID 24



ATT FÅ VARA MED OM ETT 50-ÅRSJUBILEUM ÄR STORT!

För 50 år sedan, 1973, öppnade Beijer Byggmaterial sin nya anläggning i Uppsala. Vid den tidpunkten sprang jag själv omkring i kortbyxor, pallade äpplen, köpte 1-öreskolor och hade ingen större koll på vad jag ville göra i framtiden. Ett ganska enkelt och okomplicerat liv.

50 år är en lång tid, för att få lite perspektiv så vrider vi tillbaka klockan och gör en återblick på vad som hände i Sverige 1973. Rockgruppen Kiss bildas. Första Bamse-tidningen kom ut. Sveriges befolkning var 8,1 miljoner. Norrmalmstorgsdramat ägde rum. En pappa får rätt till tio dagars ledighet vid sitt barns födelse. 40 timmars arbetsvecka införs. Pant på 10 öre införs på returflaskor. Den första officiella damlandskampen i fotboll spelas då Sverige och Finland möts. Carl XVI Gustaf tillträder som Sveriges konung. Börje Salming blir Sveriges 3:e hockeyproffs i NHL. Bensinransonerings införs på grund av oljekrisen.

Men vi hade också den för oss stora händelsen samma år. På Anders Walls initiativ öppnar Beijer Byggmaterial i Uppsala. Åren från 1973 fram till idag 2023 har innehållit en utveckling och tillväxt som imponerar. Jag känner både stolthet och tacksamhet över att jag i alla fall har fått vara med under de senaste 10 åren av den här spännande resan.

Det finns många som under resans gång har bidragit på olika sätt, i stort och smått. Jag vill här passa på att säga varmt tack till er alla som medverkat till vad Beijer Uppsala är idag, anställda som kunder.

Vi har mött olika typer av utmaningar, i vissa fall har vi fått lov att accelerera för att hålla jämna steg med utvecklingen. Men jag kan samtidigt frimodigt påstå att vi i många fall har varit ledande i utvecklingen, helt enkelt visat vägen.

Vi har anpassat oss, ställt om och hittat nya vägar, allt för att skapa den bästa miljön för våra besökare och kunder, givetvis även för oss som jobbar på filialen här i Uppsala.

Förra året, 2022, blev vi helt färdiga med den största omvandlingen sedan 1973. Efter cirka 3 års tid avslutades projektet, "Nya Beijer Uppsala".

Vi hade flera utmaningar när vi satt med projektplaneringen. Slutprodukten skulle möta kundernas önskemål och krav, samtidigt som vi skulle klara av att möta nya utmaningar och förändringar på marknaden. Vi skulle också, och inte minst, skapa en arbetsmiljö som lever upp till alla de förväntningar man kan ställa på en modern och trivsamt arbetsplats.

Jag kan nu utan att överdriva påstå att vi nådde de mål vi hade satt upp. Ja, i många stycken överträffade vi faktiskt våra redan högt ställda förväntningar. Vi har idag en av Sveriges mest moderna anläggningar inom bygghandel, väl anpassad för både kunder och anställdas behov.

Nu tar vi avstamp, ser fram emot de kommande 50 åren, de utmaningar och möjligheter som kommer presenteras för Beijer Bygg Uppsala.

Mikael Carlsson
Filialchef, Beijer Bygg i Uppsala

VILL DU BESÖKA OSS?

- Beijer Byggmaterial i Uppsala på samma plats sedan 1973.
- Är ett av Sveriges modernaste och största byggvaruhus på totalt 12 000 kvadratmeter med drygt 40 anställda.
- Här finns Sveriges största drive-in-hall på hela 7 500 kvadratmeter.
- Anläggningen ingår i Beijer Byggmaterial AB, Sveriges största helägda bygghandelskedja med 119 varuhus över hela Sverige.

ÖPPETTIDER

Vardagar 06.30-18.00
Lördag 10.00-15.00
Söndag Stängt
Stångjärnsgatan 17-19 i
Boländerna, mitt emot Bolandcity.

KONTAKTA OSS

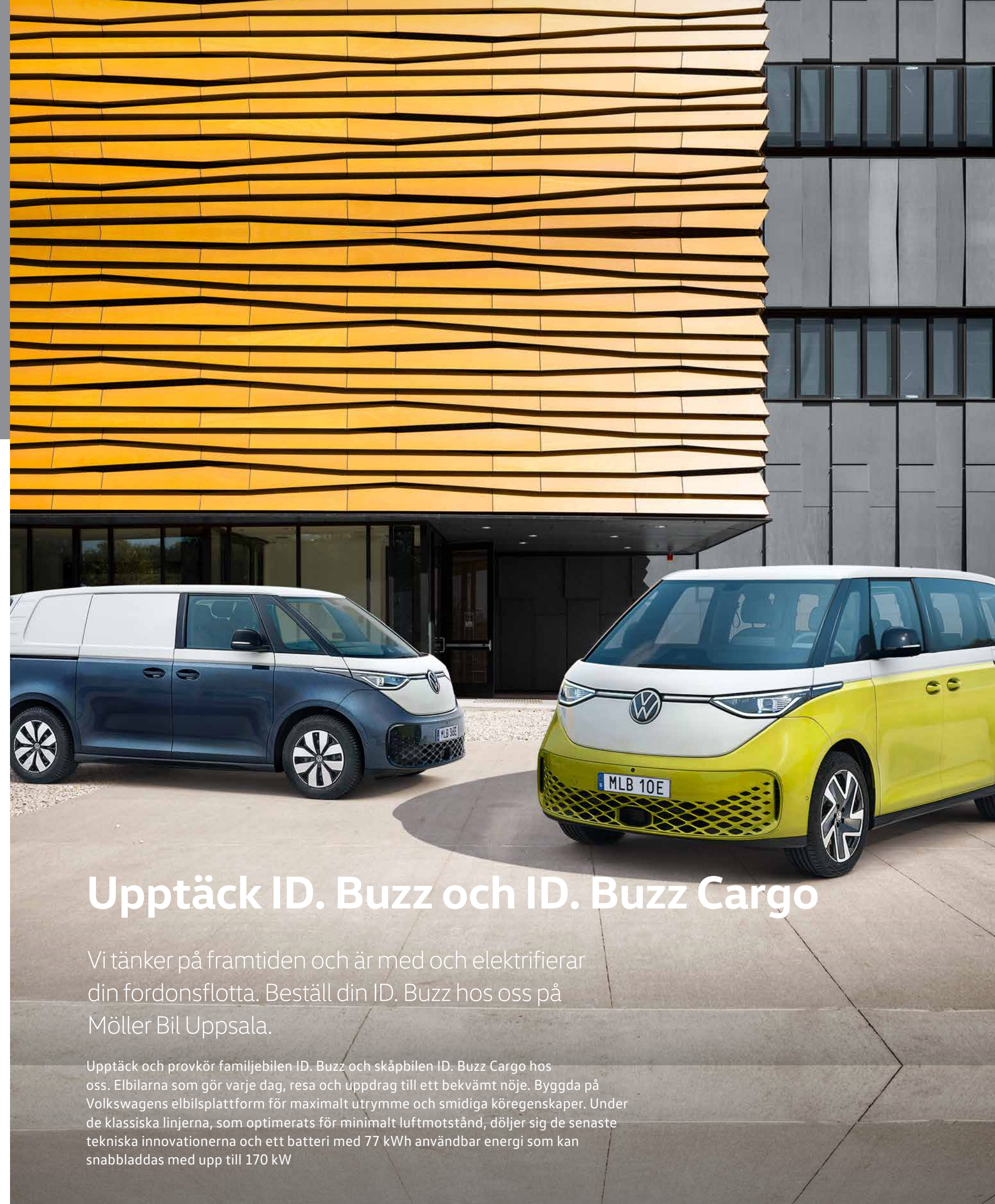
Butik: 075-241 31 76
Företagsförsäljning:
075-241 31 77
Byggrådgivning: 075-241 31 79
Mail: info@uppsala.beijerbygg.se

Webbida: beijerbygg.se
Facebook: [@beijeruppsala](https://www.facebook.com/beijeruppsala)
Instagram: [@beijerbygguppsala](https://www.instagram.com/beijerbygguppsala)



Klubben för hemmaproffs

- Bli medlem och få**
- Attraktiva erbjudanden
 - Inbjudningar till event
 - Nyhetsbrev
 - 2,5% bonus



Upptäck ID. Buzz och ID. Buzz Cargo

Vi tänker på framtiden och är med och elektrifierar din fordonsflotta. Beställ din ID. Buzz hos oss på Möller Bil Uppsala.

Upptäck och provkör familjebilen ID. Buzz och skåpbilen ID. Buzz Cargo hos oss. Elbilarna som gör varje dag, resa och uppdrag till ett bekvämt nöje. Bygga på Volkswagens elbilsplattform för maximalt utrymme och smidiga köregenskaper. Under de klassiska linjerna, som optimerats för minimalt luftmotstånd, döljer sig de senaste tekniska innovationerna och ett batteri med 77 kWh användbar energi som kan snabbaddas med upp till 170 kW

Blandad förbrukning enligt WLTP körcykel: Räckvidd 422 - 415 km, Energiförbrukning 21,0 - 20,6 kWh/100 km, CO₂-utsläpp 0 g/km. Bilarna på bilden är extratrustade.



Besök oss gärna på www.tlmediagroup.se

UTGIVARE OCH PROJEKTLEDARE: THOMAS LAHTI REDAKTÖR: PER-ÅKE HULTBERG
ART DIRECTOR: JESSICA NYSTRÖM, DZIGNYOURWAY.SE OMSLAGSFOTO: ROSIE ALM TRYCK: BOLD PRINTING
VID FRÅGOR OM INNEHÅLL KONTAKTA: PER-AKE@TIDNINGSMASKINEN.COM





BUTIKEN

- Här finns ett brett sortiment av allt du behöver för ditt byggprojekt, inklusive maskiner, verktyg och färgbrytning.
- Även kläder och skyddsutrustning för ett säkert bygge.
- Du får hjälp att rita ditt nya Marbodalkök.
- Byggrådgivning erbjuds till privatkunder.



– Vi får hela tiden höra från våra kunder att vi har Uppsalas finaste och bästa bygghandel och jag kan inte annat än att hålla med dem, säger butikschefen Marie Larsson och skrattar. På bilden tillsammans med kollegan Johan Eriksson.

BUTIK – ALLT FRÅN KÖK TILL SPIK

”Vad det är stort, rent, fint och fräscht. Och vilket enormt sortiment. Och vad glada, hjälpsamma och kunniga medarbetarna är.”
Ja det är den här typen av kommentarer som butikschefen Marie Larsson och hennes personal ofta får höra.

TEXT PER-ÅKE HULTBERG FOTO ROSIE ALM

Självt är hon nu inne på sitt fjärde år som anställd, varav två som butikschef. Att hon trivs i branschen och i sin roll som butikschef behöver man inte ens fråga om. Det bokstavligen lyser om henne när hon berättar om sitt arbete och sina fina medarbetare.

När hon började här hade hon arbetat i butik i många år men i en helt annan bransch. Det här var något helt annat, en ny värld med så otroligt många olika produkter.

– Det jag som nybörjare framför allt imponerades av var personalens enorma kompetens och produktkännedom. Och jag tänkte, kan jag verkligen lära mig allt det här? Men det har inte varit några problem. Alla är så vänliga och hjälpsamma. Det är verkligen något som präglar hela Beijer Bygg, betonar Marie Larsson.

Hon lyfter också betydelsen av den stora ombyggnaden, i synnerhet alla fördelar för kunderna. Det gäller både proffs- och privatkunder. Det handlar inte bara om anläggningens storlek, att det är ordning och reda, rent,

fräscht och fint i största allmänhet. Nej, det är mer än det. Hela verksamheten, inte bara butiken, har blivit mycket mer kundanpassad.

– Vi har en optimal och överblickbar struktur som gör att vi nu kan visa vårt jätteutbud av produkter på ett helt

annat och mycket bättre sätt än tidigare.

Varje artikelgrupp är samlad på ett ställe, med tydlig skyltning av både varor och visningsmiljöer, allt för att det ska vara så enkelt och smidigt som möjligt att för våra kunder att hitta det de behöver, säger Marie Larsson.



Kunden får här hjälp av Maja Olsson, t.h och Josefin Björkman som ansvarar för kläddavdelningen.

Det tillsammans med personalens kompetens, erfarenhet och inte minst lyhördhet till kundens behov, har helt klart bidragit till att även privatkunder nu hittar hit på allvar. De förstår att Beijer Bygg inte bara är en proffsbutik.

– Den nya strukturen innebär att vi alla medarbetare kan vara tillgängliga hela tiden. Inte som tidigare vid en kundservicedisk, utan direkt på golvet. Det ska alltid finnas någon att fråga. Var och en av oss är här för att ge varje kund professionell hjälp, råd och vägledning. Det gäller även kassapersonalen, som också har stor kunskap och kännedom om våra produkter. Här är Beijer Bygg närmast unika inom bygghandeln, avslutar Marie Larsson.

”Var och en av oss är här för att ge varje kund professionell hjälp, råd och vägledning.”



Inre uttryck och yttre intryck

Jämför med vilket annat material som helst och skillnaden blir uppenbar. Äkta trä är naturligt, det är varmt, det är på riktigt – och vi vill se en större och bredare användning av våra lösningar. Och då måste vi se till att vårt trä motsvarar förväntningarna.

Vi är inte bara leverantörer av olika fasadmaterial, interiöra beklädnader och stommaterial i trä. Med många års erfarenhet av träbyggnation är vi gärna ditt stöd genom hela processen.

För oss det helt naturligt: Vi vill kunna känna samma stolthet som du när projektet väl står färdigt. När människor upplever det där speciella mötet som bara trä kan skapa.

sodra.com/byggsystem





Morgonfika på säljavdelningen då även företagskunder är välkomna. I soffgruppen sitter företagssäljaren Pelle Carlsson i glatt samtal med tre anställda på Altuna Bygg.
– Att bli bjuden på morgonfika är ett trevligt och uppskattat initiativ, säger Fredrik Eriksson.

Säljchefen Freddie Wetterstrand.



Rasmus Östlund och Cevin Vargstjärna från Binab Entreprenad kollar en Platonmatta. – Vi handlar på lite olika ställen men det är jättebra här. Det är ett stort sortiment och lätt och smidigt att hitta.

RUM FÖR PROFFSIGA MÖTEN

Beijer Bygg är sedan 1973 ett begrepp i Uppsala, i synnerhet bland byggproffs som fortsatt utgör stommen bland företagets kunder. Alla dessa företag, allt från enmansbolag till stora riksbyggare, har under årens lopp fram till idag servats av ett gäng mycket kunniga, erfarna och lojala företagssäljare.

TEXT PER-ÅKE HULTBERG FOTO ROSIE ALM

Proffskunderna står för hela 90 procent av vår omsättning. Här finns långvariga relationer, sedan 20–30 år tillbaka, i vissa fall ännu längre, säger Freddie Wetterstrand som sedan snart fem år tillbaka leder det nuvarande starka säljteamet på tio personer.

Det som lockade honom var dels den spännande utmaningen att vara delaktig i den nu helt genomförda ombyggnaden och dels uppdraget att leda säljkåren genom ett generationsskifte med ett flertal pensionsavgångar. Några medarbetare hade då varit med ända sedan i början på 70-talet. Uppenbarligen har de trivts med sina jobb, annars hade de väl inte stannat så länge? Inom kort har halva styrkan gått i pension och ersatts av yngre krafter.

– Att bygga långvariga relationer tar tid, poängterar Freddie Wetterstrand. Utmaningen var att förnygra men ändå behålla kompetensen, kulturen, känslan och lagandan. Det goda samarbetet, att jobba tillsammans som grupp och att överföra det vidare till de nya som kommer in. Det finns, som Freddie påpekar alltid en risk att tappa kunder när gamla välkända medarbetare försvinner.

Det gällde då för den nya säljchefen att känna in den lokala ”Beijer Bygg-andan”, att ta fasta på det bästa, förädla och bygga vidare.

– Det jag framför allt såg var att här fanns en stark familjär känsla, både med varandra och med kunderna och inte minst en lojalitet med Beijer Bygg som arbetsplats. En känsla av att här hör jag hemma.

Här fanns dessutom en närmast unik kompetens. Allt det här gällde det att bevara. Det var som Freddie säger omistligt, ja ovärderligt. Hur har det då gått?

– Det har gått riktigt bra, något som om inte annat visar sig i vår försäljning. Trots Covid och stök och bök under ombyggnaden hade vi ett par fantastiska år med både ökad försäljning och lönsamhet. Det om något visar att vi har en stark relation med våra kunder, att de känner sig hemma med våra säljare och med oss som bolag. Att de känner sig bekräftade, sedda och behövda är jätteviktigt, betonar Freddie Wetterstrand.

– Som alla bolag är vi givetvis vinstdrivande, men sedan är frågan hur man åstadkommer det. Vi tror på betydelsen av att hjälpa kunden att växa genom att serva dem på bästa sätt. Målet är att alla ska känna sig nöjda med det vi levererar, att de trivs med oss och därför väljer att fortsätta handla här.

”Det goda samarbetet, att jobba tillsammans som grupp och att överföra det vidare till de nya som kommer in.”

Att hela Sverige nu har en skakig marknad, med mer eller mindre pausad nybyggnation, påverkar givetvis även Beijer Bygg. Å andra sidan fortsätter ROT-projekten i full fart, inte minst ombyggnation och renoveringar av offentliga byggnader, skolor och förskolor.

– Vi får många förfrågningar hela tiden. Så det står

absolut inte still. Efter en inbromsning under första kvartalet har det tuffat på, ungefär som ett normalt år.

Framöver ser Freddie en tydlig trend mot mer hållbart byggande, återbruk, innovationer och nytänk inom flera områden. Och det i en hittills ganska konservativ byggbransch. Det visar sig konkret i Uppsala där kommunen har mycket höga ambitioner i sina nya projekt, främst Rosendal, som är ett av Sveriges mest klimatsmarta stadsbyggnadsprojekt någonsin.

– För oss som ledande aktör inom bygghandelsbranschen är det här en jätteintressant utveckling. Här tar vi vårt ansvar att vara en självklar del i utvecklingen av hela byggprocessen kring hållbart byggande, ner på kundnivå, säger Freddie Wetterstrand.

– Vi håller på att lära oss och krokar nu även arm med andra aktörer, leverantörer och byggare. Det handlar om en kunskapsinjektion, att hitta de långsiktiga bästa lösningarna kring material, energi, teknik, transporter med mera.

Mycket är komplext men också oerhört spännande och utmanande, påpekar Freddie. Inte minst den snabba utvecklingen av AI. Här är det viktigt att jobba tillsammans inom byggbranschen som står för en stor del av BNP men också för utsläpp av koldioxid.

Att Freddie trivs och är engagerad i sitt jobb går inte att mista på. Han beskriver sitt säljteam som ett fantastiskt skönt gäng som vibrerar av arbetsglädje och motivation att på bästa sätt möta varje kunds behov och förväntningar.

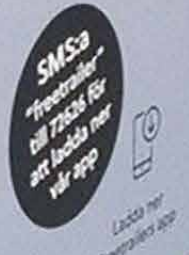
– Det gäller för övrigt hela koncernen. Vi jobbar som en stor familj där alla över hela landet hjälps åt med tips, idéer och handfasta råd.



freetrailer



BYGGER DOM SOM BYGGER



Upphämtning och återlämning av Freetrailer



LÅNA GRATIS SLÄP MED FREETRAILER

Nu kan alla Uppsalabor låna en släpvagn helt gratis hos Beijer Bygg – inga köpkrav, alla får låna!

Vår bekväma app låser upp släpvagnen åt dig, vilket gör det enkelt att komma igång. Oavsett om du ska flytta, köra till tippen eller köpa byggmaterial så har vi det perfekta släpet för tillfälliga behov.

Bäst av allt är att denna fantastiska möjlighet finansieras genom Beijers reklam på släpvagnen.

Besök Beijer Bygg i Uppsala redan idag för att låna ett släp.

Gratis direktupphämtning finns tillgänglig, men du kan även förhandsreservera ditt släp för endast 49 kr på **freetrailer.se**

Boka ett släp idag med Freetrailer-appen. Kan inte bli enklare!



Orolig för vinterns elräkningar?

Energieffektivisera din villa

Dryft är ett **hantverksföretag** som hjälper dig energieffektivisera din villa. Vi tar ett **helhetsgrepp** – från **kostnadsfri energianalys** av våra energiproffs till färdig **utförd renovering** med våra egna hantverkare.

Vi hjälper dig bland annat med



SMART STYRNING



ISOLERING



FÖNSTER & DÖRRAR



VENTILATION



SOLCELLER



UPPVÄRMNING

Boka **kostnadsfri rådgivning och energianalys!**



dryft.se/energi



Prata med energiproffs

< September >

Mån	Tis	Ons	Tors	Fre
28	29	30	31	1
4	5	6	7	8
11	12	13	14	15

Dryft

dryft.se/energi

HELA DENNA TIDNING ÄR EN ANNONS FRÅN BEIJER BYGGMATERIAL



MAXUS

RA MOTOR

Med RA Motors kampanj är detta

Sveriges billigaste eltransportbil



Kampanjen gäller lagerbilar med direkt leverans - med reservation för slutförsäljning!

Maxus e-Deliver 3 kort (4,8 m3) 50,2 kWh

Kampanjpris från 322.000 kr exkl.moms
(ord. pris 389.884 kr + moms)

Leasing från 2668 kr/mån exkl.moms*

Maxus e-Deliver 3 lång (6,3 m3) 50,2 kWh

Kampanjpris från 364.000 kr exkl.moms
(ord. pris 419.896 kr + moms)

Leasing från 3041 kr/mån exkl.moms*

*Vid 36 mån finansiell leasing med 30% i första leasingavgift och 55% restvärde. Rörig ränta. Uppläggnings- och avavgift tillkommer.

RA MOTOR

Åkaregatan 7 Uppsala. 018-18 28 80, www.ramotor.se, Mån-Fre 09.00-18.00, Lör 10.00-15.00, Sön 11.00-15.00



– Vi tar hand om trä och annat byggmaterial som blir över på byggen och som hittills har kasserats. Mycket som slängs har knappt använts, säger Peter Bergengren, projektledare för Beijer Byggs pilotprojekt "Återbruk för byggmaterial".

ÅTERTAG OCH ÅTERBRUK AV TRÄ

Beijer Bygg introducerar verksamhet för återtag och återbruk av trä. Försäljning startar i Uppsala under hösten.

TEXT PER-ÅKE HULTBERG

Stora mängder överblivet trämaterial från byggen runt om i landet kasseras dagligen helt i onödan. Så kan det naturligtvis inte fortsätta, i synnerhet i tider då återbruk och cirkulär ekonomi blivit en självklar del i allas vår vardag.

Beijer Bygg har med pilotprojektet "Återbruk för byggmaterial" antagit utmaningen. Först i några av koncernens byggvaruhus i Göteborg, Malmö och Stockholm, dit anläggningen i Uppsala hör. Idén och inspiration till projektet är hämtad från Beijer Byggs danska ägarbolag Stark Group, där återbruk nu är standard.

Projektledaren Peter Bergengren förklarar att syftet är att bidra till avfallsminskning inom byggbranschen.

– Det är viktigt att öka återbruket inom byggbranschen generellt, betonar han. Byggbranschen står för 30 procent av allt avfall och 20 procent av koldioxidutsläppen i Sverige.

– Det visar med all tydlighet att vi som bransch måste ta ett kraftfullt ansvar. Det pågår många initiativ runt om i Sverige. Därför är det viktigt att även vi som koncern gör vad vi kan.

Först ut bland Beijer Byggs anläggningar var Bygg-Ole i Nacka och det i samarbete med Nacka kommun och deras återvinningscentraler. Konkret handlar det om att

ta hand om trä och annat byggmaterial som blir över på byggen och som hittills har kasserats. Allt från fönster och dörrar till tillfälliga konstruktioner under själva byggtiden. Till exempel insynsskydd, trappor och skyddsräcken.

– Mycket som slängs har knappt använts. Vi tar nu tillbaka det för att användas på nytt. Företag och privatpersoner som har överblivet byggmaterial kan nu lämna det på kommunens återvinningscentraler här i Nacka. Materialet säljs sedan vidare till våra kunder till rabatterat pris vid vår anläggning, säger Peter Bergengren.

Han berättar att Uppsala genom sin platschef Mikael Carlsson visat stort intresse för projektet och att man nu är i gång att starta en liknande verksamhet i Uppsala. Även här handlar det om ett samarbete med kommunen och dess återvinningscentraler via Uppsala Vatten. Just Uppsala har för övrigt mycket höga ambitioner i klimatfrågan där åtgärder för minskade avfallsmängder är en prioriterad fråga.

– Återbruk måste helt enkelt öka och då måste vi också börja någonstans. Ingen kan göra allt, men alla kan göra något, poängterar Mikael Carlsson och berättar att en försäljningsyta ska iordningställas i Beijer Byggs drive-in-hall.

– Det känns fantastiskt tillfredsställande att på det här

KLIMATSMARTA LÖSNINGAR

"Målet är att hela tiden minska vår miljöpåverkan"

- Effektiv avfallshantering med 12 fraktioner. Svinn i form av bräckage är praktiskt taget helt borta.

- Vattenförbrukning, logistik, antalet körmil, energiförbrukning kontrolleras regelbundet

- Värmesystemet är uppgraderat och effektivt i hela anläggningen, samtidigt som returvärmens tas till vara.

- Samtliga interna transporter med truckar går på el. Lastbilar drivs med biobränsle.

- Certifierat trä är 3:e parts granskade enligt FSC och PEFC. Här har vi har marknadens bredaste sortiment. Det gäller i alla Beijers anläggningar.

- System för ruttoptimering, det vill säga effektiv lastning och transport av varor, innebär fullastade bilar och därmed färre transporter.

- "Hållbarhetsambassadörer". Förra året utbildades ett stort antal säljare inom koncernen till specialister på hållbart byggande. Totalt 14 utspridda över landet. Dessutom finns 24 hållbarhetsspecialister. Deras uppgift är att hjälpa kunderna på plats vid deras byggprojekt, ge råd så att kunden kan göra hållbara materialval och att informera om hållbarhet i stort. Och det utifrån de skarpaste kraven att bygga miljösamt och klimatneutralt. De fungerar som bollblank även internt.

sättet kunna bidra till återbruk av byggmaterial som hittills kasserats.

Projektet är tänkt att pågå under hela 2023 för att sedan utvärderas och möjligen vidareutvecklas innan det sprids ut över landet.

– Det blir helt klart en fortsättning på ett eller annat sätt. På sikt troligen på de flesta av våra anläggningar runt om i landet, säger Peter Bergengren, som pekar på det faktum att det finns mycket nätverkande i den nu mycket starka återbrukstrenden.

– Det finns absolut ingen konkurrens och inga hemligheter oss företag emellan. Kring återbruk är vi alla öppna och transparenta med det vi gör och ser ingen enskild aktör som konkurrent. Det är vi tillsammans som bransch som måste komma till rätta med det här enorma slöseriet av värdefulla tillgångar, säger Peter Bergengren.

Det är, påpekar han, framför allt större bolag som Skanska, Ikano Bostad och andra riksbyggare som går i bräsch för återbruk, företag som ofta har en egen stark miljöpolicy. Att sedan både proffs- och privatkunder ser möjligheten att köpa dessa byggvaror till ett bra pris och därmed bidra till ett mer cirkulärt byggande är givetvis en förutsättning för lyckat resultat och här råder ingen tvekan.

– Folk är mycket positiva, avslutar Peter Bergengren.

MÖT DIN NYA KOLLEGA



Hedin Bil

FORD HEDIN BILD UPPSALA Anna Fabris gata 25. Tel: 018-18 23 00. Mån–fre: 09–18, lördag–söndag: 11–15.



Starka och fukttåliga golv i Härdad trä

Härdade trägolv 3.0 är Bjelins bästa trägolv någonsin. Välj bland olika format, färger och de senaste ytbehandlingarna. Alla golven är dessutom utrustade med den vattentäta klickfogen 5G® Dry™.

Läs mer på www.bjelin.se



woodura®

5G® Dry™ and Woodura® are patented technologies and trademarks – invented, registered and owned by Valinge Innovation AB. Use of such mark or technology is under license.

BJELIN

HELA DENNA TIDNING ÄR EN ANNONS FRÅN BEIJER BYGGMATERIAL

byggmästargruppen

Bevarar.
Förstärker.
Utvecklar.



Nu även i Uppsala

För två år sedan tog Byggmästargruppen Stockholm klivet in på Uppsalamarknaden. Bolaget som är ledande aktör i landet i fråga om lägenhetsrenovering med kvarboende, erbjuder heltäckande byggtjänster i ett antal kommuner längs E4, från Gävle i norr via Stockholm mot Nyköping.

Den lokala platschefen Fredrik Helander berättar att Byggmästargruppen under flera år haft ambitionen att etablera verksamhet i Uppsala. Och det är ju egentligen ganska självklart, påpekar han.

– Utifrån vårt säte i Stockholm åtar vi oss uppdrag i hela regionen, där Uppsala inte bara är en stark och växande stad utan framför allt har en stor marknad för just de tjänster som vi erbjuder. Det vill säga generell byggproduktion med fokus på moderna ROT-tjänster i både kommersiella fastigheter och bostäder.

Fredrik Helander berättar att verksamheten i Uppsala började med två större renoveringsprojekt, inklusive stambyten på uppdrag av Rikshem, totalt 400 lägenheter. De är nu färdigrenoverade och inflyttade. Det har nu följts upp med ett nu gällande ramavtal med Uppsalahem som blickar fram mot 2030.

– Det är något vi är jätteglada och stolta över. För närvarande projekterar vi två större renoveringsprojekt. Det gäller två kvarter i Gottsunda om totalt 21 huskroppar som vi räknar med att en produktion får starta i gång under 2024.

– Det är ett så kallat samverkansprojekt, vilket betyder att planerings- och projekteringsarbetet görs gemensamt med målet att tillsammans ta fram smarta kostnadseffektiva lösningar. Kommande

faser i projekten avropas sedan efter hand, förklarar Fredrik Helander.

– Vi har kompetensen och erfarenheten som krävs för just den här typen av projekt. Inte minst den ofta komplexa hanteringen av kvarboende, framför allt att organisera de olika insatserna tidsmässigt.

I företagets regi renoveras årligen cirka 2 500 lägenheter, oftast med stambyte och kvarboende. Här finns med andra ord dokumenterad erfarenhet. Byggmästargruppen ligger i topp i landet i att ha utfört flest lägenhetsrenoveringar med just kvarboende.

Att Byggmästargruppen med Fredrik Helander vid rodret får en stark lokal förankring i Uppsala råder det ingen tvekan om. Han är inte bara född och uppvuxen här, han har också arbetat i den lokala byggbranschen i tio år, både inom nyproduktion och ROT. Det vill säga renovering, om- och tillbyggnad. Att han känner starkt för sin hemstad går inte att ta miste på.

– Det känns fantastiskt inspirerande att jobba här i Uppsala. Att med den kompetens och erfarenhet som vi besitter nu ha möjligheten att påverka utvecklingen i positiv riktning känns oerhört inspirerande. Det handlar ju faktiskt om att i slutändan göra samhället ännu bättre.

Fredrik nämner som exempel möjligheten att till-

sammans med Uppsalahem skapa säkrare och tryggare miljöer i Gottsunda, och därmed göra människornas liv ännu bättre.

– För mig handlar det inte bara om att utföra ett bra jobb i största allmänhet. Jag brinner för det här med ett stort socialt engagemang.

Att det finns ett behov av Byggmästargruppens kompetens i Uppsala råder det inte heller någon tvekan om, menar Fredrik Helander.

– Målet är att vi ska bli en spelare att räkna med. Här är samarbetet i projekten med Uppsalahem, där vi är med under hela resan, en optimal start på en långsiktig satsning.

Fredrik förtydligar att uppdraget med kvarteren i Gottsunda är stora prestigeprojekt där Byggmästargruppen inventerar både helheten och detaljer, både in- och utvändigt. Utemiljön ska vara säker och trygg men också estetiskt tilltalande.

Han påpekar dessutom det faktum att Byggmästargruppen har all erfarenhet och kompetens i den egna organisationen, alla funktioner som krävs. Inte bara projekt- och platschef utan även ombyggnads-samordnare och tillvalskoordinator, vilket inte hör till det vanliga.

– Samtidigt är vi i en stark expansionsfas där vi behöver bli fler. Så det är verkligen inspirerande och spännande att få vara med på den utvecklingsresan.

BEIJERS TIDIGA HISTORIA

- 1866 togs första steget mot dagens Beijer Byggmaterial. Handelsföretaget Firma G Beijer startade då importverksamhet i Malmö med diverse varor, bl a kol och koks.

- 1894 öppnades en filial i Stockholm, nu under företagsnamnet G & L Beijer. Distribution av bränsle var en betydande del av verksamheten.

- I mitten av 60-talet inleddes en omstrukturering av bolaget, nu med Anders Wall som koncernchef. 1967 antogs koncernnamnet Beijerinvest, moderbolaget i en snabbt växande koncern.

- 1969 inregistrerades namnet Beijer Byggmaterial AB. Nu började kedjeföretaget Beijer Byggmaterial formas.

- 1973 invigdes Uppsala-filialen.



Foto från invigningen 1973.

ANDERS WALL PÅ HISTORISK PROMENAD

"BYGGGHHANDEL I VÄRLDSKLASS"

Det är en mycket speciell dag. Anders Wall är på besök på Beijer Bygg i Uppsala, en återigen toppmodern anläggning av högsta klass. En sak är helt säker, utan honom och hans engagemang för hemstaden Uppsala skulle det inte finnas någon bygghandel på just den här platsen.

TEXT PER-ÅKE HULTBERG FOTO ROSIE ALM

Det är med stor förväntan, nyfikenhet och glädje som finans- och näringslivsprofilen Anders Wall börjar sin rundvandring, ledsagad av platschefen Mikael Carlsson. Den börjar på säljavdelningen, den del av anläggningen som blev sist färdig att tas i bruk, för övrigt den enda delen som är kvar av den ursprungliga bygghandeln som invigdes 1973, initierad av Anders Wall.

Här har skapats en öppen, trivsamt och välkomnande miljö med en gemensam samarbetsyta, ett slags open office som är omgivet av säljarnas egna kontor. På plats just den här dagen är inte bara stora delar av säljkåren. Det är tisdag förmiddag, den dag i veckan som Beijer

Bygg bjuder sina proffskunder på frukost.

- Det är viktigt att våra kunder hittar hit. Alla har kanske inte behov av att träffa oss. Men vi har behov att träffa dem. Därför bjuder vi hit dem, inflikar säljchefen Freddie Wetterstrand.

Bland säljarna finns en riktig veteran. Som 18-åring började Per Wikström att jobba på sprillans nya Beijer Bygg, åtet efter invigningen.

- Allt var jättefint, imponerande modernt och stort. Vi hade drive-in redan. Jag började på brädgårdens hyvleri för att senare serva kunder och så småningom bli säljare. Jag har alltid trivts fanstatiskt bra, så efter ett antal år på annat jobb var jag tillbaka 2004 och på den vägen är det, säger Per Wikström med ett stort leende.



Det är helt fantastiskt, så rymligt, fint och fräscht. Kul att se att ni har allting, även kläder, en bredd i sortimentet så att kunderna slipper åka runt. Jag är oerhört imponerad, säger Anders Wall på sin rundvandring på nya Beijer Bygg, guidad av filialchefen Mikael Carlsson och butikschefen Marie Larsson.

Anders hälsar igenkännande på Per och konstaterar att Beijer Bygg i Uppsala redan då var koncernens största anläggning och den första byggd från scratch.

- Det var pärlan bland våra byggvaruhus vilket jag förstår att även den nya anläggningen är. Jag är så glad att vara här, näst intill rörd. Jag åker ofta förbi på väg till Stockholm men det är först nu jag ser hur fantastiskt fint det har blivit. Jag är otroligt imponerad, vilket bra jobb ni har gjort, säger Anders Wall och vänder sig till platschefen Mikael Carlsson.

Att även han är glad går inte att ta miste på. Att här på plats få träffa och höra Anders Wall själv berätta om bakgrunden till Beijer Bygg i Uppsala.

- Jag var kolhandlare, säger Anders och skrattar. Jag hade kommit in som ung vd och koncernchef i den börsnoterade koncernen AB Kol & Koks med familjen Beijer som huvudägare och med verksamhet runt om i landet.

Efter en strukturering flyttades fokus från försäljning av kol och olja till byggmaterial, som tidigare bara varit ett komplement sommartid. Koncernens tidigare kolgårdar, nu med nya namnet Beijer Invest, kunde självklart lika gärna användas till byggmaterial.

- Min tanke var att förbättra lönsamheten och så blev det, efter en tid med byggmaterial för hela slanten. Namnet Beijer Byggmaterial AB registrerades 1969, då med verksamhet i sex städer. Men vi hade ingen anläggning här i Uppsala och som Uppsalabo ville jag självklart ändra på det, säger Anders Wall och skrattar.

Han berättar att Kol & koks såldes med god förtjänst till ett oljebolag. Tillräckligt med pengar för att förvärva två befintliga företag, Uppsala-Ekebykoncernens byggvaru-verksamhet och Hjalmar Kallenbergs trävaruhandel på Östra Ågatan. De två slogs ihop och utgjorde grunden till Beijer Byggmaterial i Uppsala. Det var en stor inves-

tering, en satsning där även landshövdingen Ragnar Edenman var engagerad. Nu behövdes bara en tomt.

- Jag såg att den här tomten som vi köpte av kommunen var optimal för våra behov. På den tiden var det glest med bebyggelse här ute, några enskilda företag. Så vi var ganska ensamma. "Ska ni verkligen hålla till så långt utanför stan", undrade kommunalrådet. När jag åker förbi konstaterar jag hur förutseende vi var, säger Anders Wall.

- Ja, det är verkligen ett perfekt läge, både skylt- och logistikmässigt, lättillgängligt för både proffskunder, konsumenter och leverantörer, poängterar Mikael Carlsson.

Promenaden fortsätter i maktigt takt, först ut i butiken, vidare genom varuhusets mellandel med klädavdelning, café och kundentré med sin kassatjänst, själva hjärtat i hela anläggningen.

- Det är helt fantastiskt, så rymligt, fint och fräscht. Kul att se att ni har allting, även kläder, en bredd i sortimentet så att kunderna slipper åka runt. Jag är som jag tidigare sagt oerhört imponerad.

Så styrs slutligen stegen mot den 7 300 kvm stora drive-in-hallen, Uppsalas och troligen en av Sveriges största. Nu efter morgonens rusch har det lugnat ner sig, men ändå lastas ett antal hantverkarbilar för fullt, samtidigt som ett par rullar ut genom portarna.

Anders Wall gillar det han ser. Tittar på de stora portarna och berättar att det var han som introducerade välkända Crawford's industri- och garageportar i Sverige.

- Jag är överväldigad, ja av hela anläggningen och inte minst planeringen med de olika delarna. Det framgår tydligt att det här är en perfekt anläggning för proffsbyggare, att det är till dem ni främst vänder er, till skillnad mot många andra byggvaruhus. Och det samtidigt som även privatkunder naturligtvis hittar allt de behöver.



Per Wikström började jobba här 1974. En toppmodern anläggning som då låg ganska ensligt ute på slätten. – Det har alltid varit en fantastiskt fin kamratskap här på Beijer.



Beijer Invests styrelse samlad på bild vid invigningen av den nya anläggningen i Uppsala 1973. Bland andra ordförande Kjell Beijer i mitten på bilden. Bredvid till höger står Anders Wall som väl alla känner igen. Bredvid till vänster står Hjalmar Olson, vd för Gustavsberg. En annan prominent herre, tredje från vänster, är Stig Ramel, vd för Nobelstiftelsen.

Anders tackar för sig, strålade nöjd och glad över sitt besök när han sätter sig i bilen för vidaretransport till Stockholm. På telefon några dagar senare från hemmet i Heby är han lika sprudlande glad.

- Det var mycket lyckat. Allt var så fräscht, även kontorsdelen för säljarna. Det är viktigt. Det var också så roligt att träffa medarbetarna. Alla var så sympatiska och trevliga. Jag kände mig verkligen som hemma.

- Som alla förstår ligger just Beijer Bygg i Uppsala mig extra varmt om hjärtat. Jag känner starkt för min hembygd och är oerhört lycklig att mitt initiativ fortsatt lever vidare, nu med en anläggning som håller hög internationell klass, ja faktiskt världsklass. Jag vet vad jag talar om efter att ha sett bygghandel i både Tyskland och Amerika.

Brandvindar

Bränder i radhuslängor sprids ofta via vinden. Alla ägare av radhus är därför ålagda att åtgärda bristfälliga brandvindar, alternativt bygga nya där de saknas. Vi hjälper bostadsrättsföreningar med både besiktning och nödvändiga byggåtgärder för att säkerställa eventuella brister i brandskyddet.

Trapphus

Totalrenovering till nystandard, med borttagning av allt gammalt material, är ett av våra specialområden. Det kan innebära byte av tak, fönster, isolering, belysning, golvbrunn och golvmaterial. Vi använder slittålig och miljöanpassad färg speciellt framtagna till våtutrymmen.

Bygg

Vi utför tillbyggnader och ombyggnationer av bland annat villor, radhus samt olika typer av fastigheter. Det inkluderar allt från omfattande renoveringsprojekt till enbart byte av fönster, paneler och tak. Andra exempel är köksrenovering och golvläggning, eller att kanske bygga ett Attefallshus på tomten.

Tvättstugor

Totalrenovering till nystandard, med borttagning av allt gammalt material, är ett av våra specialområden. Det kan innebära byte av tak, fönster, isolering, belysning, golvbrunn och golvmaterial. Vi använder slittålig och miljöanpassad färg speciellt framtagna till våtutrymmen.

Golv

Vi utför underhåll och renovering av golv med 30 års erfarenhet och en specialkompetens som de flesta saknar. I synnerhet i fråga om den golvård som sten- och marmorgolv kräver. Vi lägger självklart även nya parkett- och laminatgolv samt slipar gamla.

Källare

Precis som med tvättstugor åtar vi oss uppdrag att totalrenovera hela källarvåningar, ofta i äldre innerstadsfastigheter. Efter att ha ersatt uttjänta material och funktioner kan målning, övrig renovering och reparation påbörjas.

NU STARTAR VI INOMHUS-SÄSONGEN

SPECIALISTEN
PÅ MÅLERIARBETEN
SEDAN 1994



ANDRÉS

MÅLERI ♦ GOLV ♦ BYGG



Bolandsgatan 15 G2
753 23 Uppsala
info@andresmaleri.se
0200 58 02 20
www.andresmaleri.se





DRIVE-IN-HALLEN

- Är med sina 7 500 kvm Uppsalas och Sveriges största drive-in-hall.
- Här finns alla stora och skrymmande lagervaror.
- Här kan proffs och privatkunder enkelt och smidigt, med gott om plats, utan risk för trängsel, åka in med bil och släp och själv plocka och lasta sina varor och sedan betala i kassan.
- Man kan också beställa sina varor på nätet och sedan hämta dem tre timmar senare.
- I direkt anslutning ligger grovbutiken med bl a golv, lister, dörrar, stegar, ventilation, mm.
- För de proffskunder som vill så finns också möjligheten till självscanning, då löser man allting själv via sin egen mobil, scanning av varor, utcheckning, snabbt och smidigt.

Här i den imponerande och tempererade och väderskyddade inomhushallen är det full fart från tidig morgon och ett antal timmar framåt. Byggbolagens bilar rullar då in på löpande band för att lastas med dagens behov av byggmaterial.

SVERIGES STÖRSTA DRIVE-IN-HALL

Det är ingen tvekan om att Beijer Bygg i Uppsala sticker ut, inte bara med svenska mått mätt. Här talar vi om en bygghandel i världsklass. Det gäller anläggningen i sin helhet och i synnerhet drive-in-hallen.

TEXT PER-ÅKE HULTBERG FOTO ROSIE ALM

Det besökaren nu möter är ett stort och rymligt, lättorienterat och överskådligt byggvaruhus. Utgångspunkten inför den för två år sedan genomförda totalomvandlingen var att kunderna själva skulle kunna hämta alla sina varor, dessutom inomhus, med hela verksamheten samlad i ett enda hus. Bara det är ganska unikt inom byggbranschen.

Ambitionen var dessutom att undvika alla trafikprop-par under dagens alla timmar, framför allt under den tidiga morgonrusningen då bilarna kommer på löpande band för att lasta dagens behov av byggmaterial.

– Vi har unikt breda körbanor för minst tre bilar i bredd överallt i drive-in-hallen. Totalt handlar det om minst ett par hundra byggföretag som regelbundet passerar våra bommar, berättar lagerchefen Thomas Sandberg. Många byggare är här varje dag, inte undra på det. Den väldiga, vidsträckt bygghallen erbjuder tillsammans med den intilliggande grovbutikens marknads bredaste sortiment. Här finns med andra ord det mesta som både proffs och privatkunder behöver för byggen av skilda slag. Ofta passar de också på att komplettera med diverse förnödenheter från butiken, spik, skruv, lim och så vidare.

– Allt efter som timmarna går blir antalet privatkunder fler, påpekar Thomas Sandberg, som tillsammans med sina tio medarbetare hjälper drive-in-hallens och grovbutikens kunder till rätta på bästa sätt.

Att all hantering nu sker inomhus i uppvärmda lokaler är naturligtvis ett stort plus även för alla anställda. Drive-in-hallen har som kallast 10 grader varmt. Grovbutiken, med sina mer temperatur- och fukt känsliga produkter, ligger närmare normalt inomhusklimat.

– Nu behöver ingen längre stå utomhus och frysa, inte kunderna och inte vi anställda. Det har blivit ett fantastiskt lyft för oss alla, säger Thomas med ett stort leende.



Lagersäljaren Pontus Laine.



Oskar Storm på O Storm AB, assisteras här av lagersäljaren Elin Lindblom och Rikard Wulff, som är förman för drive-in-hallen.

HELA DENNA TIDNING ÄR EN ANNONS FRÅN BEIJER BYGGMATERIAL

18V XR

DCD708D2T-QW
1 995:-
inkl. moms
18V XR Borr-/skruvdragare med 2x 2.0Ah batterier och laddare i TSTAK

SÅGBÄNK PÅ KÖPET!
Välj mellan DE7023 eller DE7033

DWS727-QS
8 999:-
inkl. moms
1675W 250mm Kap-/gersåg

GUARANTEED TOUGH.

FÖRNYBAR RÅVARA
Välj **TRÄ**
ifrån Norrland
MILJÖVÄNLIGT BYGGANDE

MÅLAD YTTERPANEL
Med Valbo Träs mellanstrukna ytterpanel - får du en kvalitetsprodukt tillverkad av gran ifrån norra Sverige som är behandlad med bästa tänkbara teknik.

VALBO TRÄ
valbotra.se

KNOPPAR

HANDTAG

BELYSNING

beslag design
DETALJER SOM GÖR HELHETEN
beslagdesign.se

BADRUMSTILLBEHÖR

Vi renoverar tak i Uppsala

Vi har bytt 50 000 kvadratmeter tak
i Uppsala för bostadsrättsföreningar.
Vårt erfarna team med Uppsalabor
står nu redo att hjälpa er.

**ANDERS
PRODUKTION**

Hör av er för en offert: 018-10 10 10
www.andersproduktion.se

HELA DENNA TIDNING ÄR EN ANNONS FRÅN BEIJER BYGGMATERIAL



30 års garanti med Sveriges ledande fönstertillverkare

Våra fönster toppar oftast i tester. Vi är inte förvånade. De är nämligen designade för att hålla länge och klara det nordiska klimatet. Vi har provat med vindlaster upp till orkanstyrka och kraftigt slagregn. Och vi gör ständigt nya tester i vårt labb. Därför är det enkelt att ge upp till 30 års garanti.

Läs om våra testresultat på elitfonster.se/bast-i-test/

Elitfönster



Vi förverkligar era byggdrömmar!

Nybyggnationer
Om- & tillbyggnationer
Renoveringar

Kontakta oss!
Telefon: 0731812769
Mail: info@mattisbygg.se
Adress: Danmarks Bärby 59 75598 Uppsala

Mattis bygg



– Till vår anläggning i Uppsala kommer branschfolk från hela Norden på studiebesök och blir minst sagt imponerade, säger Beijer Byggmateriels vd Geir Thomas Fossum. Inte minst av den stora drive-in-hallen, där våra kunder trots snö, regn och rusk kan hämta och lasta sina varor torrt, tryggt och säkert. Här kan vi med fog tala om världsklass.

BEIJER BYGGMATERIAL

- Är Sveriges största helägda bygghandelskedja och har i decennier levererat byggmaterial, verktyg och tjänster av hög kvalitet över hela landet.

- Ingår numera i STARK GROUP som är en ledande distributör av byggmaterial med verksamhet i Skandinavien, Storbritannien, Grönland, Tyskland och Österrike med drygt 1 150 filialer.

- STARK Group har en årlig omsättning på cirka 100 miljarder SEK och sysselsätter mer än 20 000 personer över hela Europa.

EN STOR OCH TUNG INVESTERING

Beijer Bygg i Uppsala invigdes 1973 som koncernens sjunde byggvaruhus, det första helt nybyggda. Under de 50 åren fram till idag har den framgångsrika bygghandelskedjan Beijer Byggmateri haft en imponerande utveckling, inte minst under de senaste sex åren med Geir Thomas Fossum som vd.

TEXT PER-ÅKE HULTBERG

När han tog över rodret var uppdraget klart och tydligt, det var att skapa en offensiv agenda av tillväxt, vilket också är målsättningen framåt.

– Vi har under de här åren gått från 63 till 119 enskilda försäljningsställen. Ett 20-tal av dem är kakelbutiker, varav två finns i Uppsala. Samtidigt har vi haft en kraftig omsättningsökning, från 5,2 till 12 miljarder. Det vill säga mer än en dubbelring, konstaterar Geir Thomas Fossum.

Att vägen framåt handlar om fortsatt tillväxt råder det ingen tvekan om. Beijer Byggmateri är med råde Sveriges största koncern inom bygghandel, ändå handlar det om "bara" 14 procent av marknaden.

– Här finns med andra ord gott om utrymme att växa, både genom förvärv och nyetableringar, konstaterar Geir Thomas Fossum. Redan nu i höst öppnas tre anläggningar, två helt nya i Kungälv och Växjö, samt en i Göteborg efter en omfattande om- och nybyggnation.

– Tillväxten fortsätter generellt över hela landet och i synnerhet i metroområden som Stockholm-Uppsala, där vi redan har ett 20-tal byggvaruhus, säger Geir Thomas Fossum.

Som hela byggbranschen påverkas givetvis även Beijer Byggmateri av det faktum att nyproduktion av bostäder nästan helt avstannat.

– Viktigast för oss är ändå ROT-biten, det vill säga

renoveringar, om- och tillbyggnad, som står för två tredjedelar av omsättningen. Så läget är ändå ganska stabilt. Men vi ser ju förstås att det är tufft för många av våra kunder så nu väntar vi med spänning på hur hösten ska bli.

Den nu 50-årsjubilerande anläggningen i Uppsala, beskriver Geir Thomas Fossum som oerhört viktig. I synnerhet efter ombyggnaden för två år sedan. Beijer Bygg i Boländerna är nu inte bara koncernens enskilt största byggvaruhus, utan också det mest moderna.

– Det var en jätteinvestering som våra ägare tog beslut om för några år sedan. De såg givetvis potentialen och lär knappast ha blivit besvikna, säger Geir Thomas Fossum och skrattar.

Faktum är att det gått riktigt bra, både i fråga om kundtillströmning och omsättning. Det vi Uppsalabor nu ser är en toppmodern anläggning, den bästa i hela Sverige och som Beijer Bygg internt, med vd i spetsen, är oerhört stolta över. I synnerhet nu inför 50-årsjubileumet.

– Hit kommer branschfolk från hela Norden på studiebesök och blir minst sagt imponerade. Inte minst av vår stora drive-in-hall, där våra kunder trots snö, regn och rusk kan hämta och lasta sina varor torrt, tryggt och säkert. Här kan vi med fog tala om världsklass.

– Det är en enorm styrka som Uppsala nu kan erbjuda och som vi har ambition att utveckla även på andra håll i landet. Vi bygger ju om, renoverar och utvecklar våra anläggningar hela tiden. När vi drar nya lärdomar inom

branschen så implementerar vi det direkt i Uppsala, som då får stå som modell och testbed för våra övriga byggvaruhus.

Till sist tar vd Fossum upp något han menar kännetecknar och är kärnan i Beijer Byggmateriels samtliga filialer och kanske lite speciellt i Uppsala, nämligen "Beijers hjärta".

– Vi har en kultur av att vara schyssta, passionerade och stolta och en uttalad ambition att skapa god stämning och samtidigt vara den mest pålitliga byggmaterialhandeln i Sverige. Här finns ett varmt hjärta att vara generösa, att alltid vilja hjälpa både kunder och varandra att lyckas. Det här såg jag direkt när jag tog mig an uppgiften att leda den här fantastiska koncernen. Jag såg naturligtvis också att våra medarbetare har gedigen erfarenhet och kompetens. Här sticker vi onekligen ut.

"Beijer Bygg i Boländerna är nu inte bara koncernens enskilt största byggvaruhus, utan också det mest moderna."

HELA DENNA TIDNING ÄR EN ANNONS FRÅN BEIJER BYGGMATERIAL

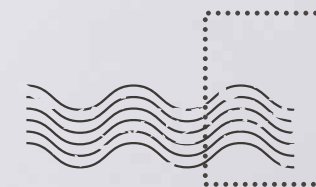
GRATTISHÄLSNING

Grattis på 50-årsdagen Beijer!

Centro önskar gratulera med en konungslig fanfar på jubileumsdagen. Ni är schyssta, passionerade samt besitter en hög grad av yrkesstolthet och vi ser fram emot kommande 50 år tillsammans med er!

/Era vänner på Centro

Avs:
Centro kakel och klinker AB
Girovägen 3
175 62 Järfälla



Beijer Byggmateri AB

Stångjärnsgatan 17-19

753 23 Uppsala

centro
kakel och klinker

NYHET!

BT STAXIO SSI

Toyotas nya ståstaplare är designad för högintensiv hantering. Modellen finns som låglyftare, dubbelstaplare eller traditionell staplare med högre lyfthöjd. Vår nya dubbelstaplare SSI200D har en lastkapacitet på 1 ton både på lyftgafflarna och på stödbenen.

Med sitt kompakta chassi & körhastighet på upp till 12,5 km/h är denna truck lika effektiv vid horisontella transporter så som att lasta och lossa lastbilar. Ståstaplaren SSI160LN med skyddstak och lyfthöjd upp till 5,4 m klarar mycket smala gångbredder och erbjuder en säker och effektiv körupplevelse.

Det kompakta chassit är designat kring litiumjonbatterierna vilket ger en lägre vikt och låg energiförbrukning.

toyota-forklifts.se



TOYOTA

MATERIAL HANDLING

VÄLKOMMEN TILL BEIJER BYGGMÄSSA

& VÅRT 50-ÅRSKALAS!

FREDAG 29/9 KL 10-14

50
ÅRS
JUBILEUM

1973

2023

VI BJUDER BÅDE PROFFS OCH HEMMAPROFFS PÅ HAMBURGARE!

Välkomna till vårt jubileum! Kom och prata med våra leverantörer så får du en smarrig hamburgare. Det vill du inte missa!



BEIJER PLUS
Klubben för hemmaproffs

Bli medlem och få
• Attraktiva erbjudanden
• Inbjudningar till event
• Nyhetsbrev
• 2,5% bonus



Se förra årets
avsnitt här!



**AUDITION
PÅ BEIJER I
UPPSALA
29/9**

HAR DU VAD SOM KRÄVS FÖR ATT BLI EN MÄSTARE?

Efter tre år i rad så är det dags att plocka bucklan av Rille!
Vi söker dig som vill tävla i Hantverkarnas Hantverkare 2023.
Tävlingen sänds sedan i Beijers You-Tube-kanal
"Dom kallar oss hantverkare".

Anmäl dig på hantverkare@beijerbygg.se



BEIJER UPPSALA • STÅNGJÄRNSGATAN 17-19 • 075 241 10 00 • BEIJERBYGG.SE

BYGGER DEM SOM BYGGER

LAGERINREDNING SOM HÅLLER

Vi hjälper dig att optimera ditt lager och att hitta den lösning som passar din verksamhet bäst. Vi inreder allt från stora, högautomatiska lager med tusentals pallställ till små lager med några få hyllställ.

Hör av dig till oss, så berättar vi gärna mer! www.eab.se | 0371-340 00

På shop.eab.se kan du köpa en stor del av vårt sortiment - dygnet runt!

Välkomna att plocka en fin helgbukett, fika och njuta av Uppsalaslätten!



SJÄLVPLOCK

ONSDAG 27/9 16.00-19.00
LÖRDAG 30/9 11.00-19.00 (Korvgrillning)
SÖNDAG 1/10 11.00-18.00
Öppet på helgerna till frosten kommer!

LUNDABAKKEN TRÄDGÅRD
@lundabakken

Hitta hit! Vaksala Lunda 217 (Jälla, 4 km från Gränby centrum)

FIKABILJETT
Vi bjuder på kaffe + bulle!
Klipp ut och visa biljett vid besök.



Pär Karlsson, t.v. på bilden, är vd för det uppsalabaserade företaget ByggConstruct. Här i glatt samspråk med Beijer Byggs företagssäljare Per Carlsson och det efter ett snart 30 årigt gott samarbete.

LYCKADE SAMARBETEN

TEXT PER-ÅKE HULTBERG

– Vi har haft ett lyckat samarbete med Beijer Bygg i snart 30 år och det lär fortsätta. Det bygger på ömsesidigt förtroende och långsiktighet, precis det som krävs för ett bra resultat.

Det säger Pär Karlsson som startade sitt företag ByggConstruct 1994. Han behövde då en pålitlig och effektiv leverantör av byggmaterial för sina projekt. Det blev Beijer Byggmaterial som å sin sida såg en stabil, seriös och framsynt kund.

– Vi var ju helt nya på marknaden och därmed också på sitt sätt en osäker kund. Men via en av Beijers säljare, som uppenbarligen trodde på oss, fick vi god hjälp att komma i gång genom möjligheten att få handla på kredit.

Nu, ett kvarts sekel senare är samarbetet i högsta grad levande. ByggConstruct har genom åren haft en kraftig tillväxt och är idag ett av Upplands största ägarledda företag. Omsättningen har gått från 11 miljoner kronor till idag cirka en miljard.

– Från början hade vi bara Beijer i Uppsala som leverantör. Idag handlar vi hos flera bygghandlare, bland annat på grund av att vi verkar på flera orter. Men vi är fortfarande en av Beijers största kunder. Deras styrka, som Sveriges största concern inom bygghandel, är att de kan leverera precis allting. Och de har under alla år levererat stabilt och professionellt, poängterar Pär Karlsson. Idag verkar ByggConstruct inom bilavstånd från basen i Uppsala. Både i norra Stockholm, Gävle, Västerås, Enköping och Sala. Enbart via egen personal, varav 160 i Uppsala och 40 i ett dotterbolag i Sala. Kunderna är främst kommuner, regioner, staten och stora fastighetsägare.

– Vi åtar oss både små och stora jobb. Just nu är det mycket upprustning och energieffektivisering av miljöprogramsområden. En verklig kontrast är den nu pågående renoveringen av Gustavianum från 1600-talet här i Uppsala. Det om något visar på bredden i vår kompetens, säger Pär Karlsson.

Ett annat speciellt uppdrag som han nämner är projektet "Ny cyklotron- och radiokemibyggnad" på Akademiska sjukhuset.

– Det vi har lärt oss genom åren är att hållbara byggprojekt skapas genom ömsesidigt förtroende. Tillsammans som ett lag med beställaren, med våra medarbetare, och inte minst med våra leverantörer där Beijer Bygg alltid levererar på högsta nivå.



Martin och Gunilla Hellberg är här för att kolla kulören på takpannorna som de ska köpa till sitt nya hus. – Beijer Bygg har ett stort och bra sortiment, bra grejer helt enkelt. Det är bra skyltat och lätt att hitta.



Ernesto, R Thornström köper en hel del varor här på Beijer Bygg. Idag har det blivit impregnerad trallvirke som lastas på bilen. – Det är välorganiserat och strukturerat, vilket gör att det är enkelt och smidigt att hitta det man behöver. Deras hemsida har också bra information.



Fredrik Sundberg, vd, Felin Fastigheter.

Felin Fastigheter är en husleverantör som sedan sex år tillbaka verkar i Uppsala med omnejd. Redan från start valde bolaget, som idag är en av Beijer Byggs största lokala kunder, att handla sitt byggmaterial från anläggningen i Boländerna.

– Vi fortsätter att köpa det mesta på Beijer Bygg, virke, yttertak, fönster, dörrar, golv och så vidare. Ja, praktiskt taget allt, säger företagets ägare och vd Fredrik Sundberg.

Han påpekar det faktum att det finns flera bygghandlare att välja bland, men upplever att det är just Beijer Bygg som med sitt breda sortiment kan erbjuda helheten av det hans bolag behöver, även kök och badrumsinredning.

– Vårt fokus ligger på nyproduktion av villor, lös-virkeshus, antingen som vi tar fram för försäljning eller som byggs färdiga direkt till kund. I båda fallen byggs allt på plats, bräda för bräda, vägg för vägg, förklarar Fredrik Sundberg.

En stor fördel, som han lyfter fram är det faktum att Beijer Bygg även vänder sig till konsumenter, vilket gör att även Felin Fastigheters slutkunder kan få den hjälp och vägledning de behöver med detaljer kring till exempel kök.

– Vi har ett fint och nära samarbete med flera av deras säljare. Jag upplever en "vi-känsla", där vi faktiskt hjälper varandra. Självklart är det marknadsmässiga priser som gäller, annars skulle vi ju vara tvungna att välja någon annan. Men det har vi inte haft anledning till. Därför fortsätter vi självklart vårt samarbete. Och det funkar jättebra!

HELA DENNA TIDNING ÄR EN ANNONS FRÅN BEIJER BYGGMATERIAL

RÄTT RENGÖRING

- ger det bästa resultatet vid byggnation, reparation och underhåll

RELEKTA 101 **TEC7**

RELEKTA

reddot winner 2023
materials and surfaces design

StalaTex-mönstrade ytor i rostfritt stål
– Trace av Gert Wingårdh och Grid av Matti Klenell

STALA
Member of ALVEUS

stala.se

GREAT COFFEE ANYWHERE!

Gör som många andra inom Beijer Bygg redan har gjort. Boka en kaffemoppe från Fogarolli med godaste kaffet och trevligaste baristan till ditt företagsevent.

Vi ses den 29/9 när Beijer i Uppsala firar 50 år!

Kontakta mig så berättar jag gärna mer!
mats.burman@fogarolli.com
Mobil 076-0393586

B Badrumseliten

Badrumseliten startades 2018 och har snabbt vuxit till att bli ett av Uppsalas mest anlitade företag inom badrumsrenoveringar.

Kvalité och ett mycket bra utförande av varje badrum är det viktigaste för oss och alla våra medarbetare ställer höga krav på sig själva och varandra för att kunna ge dig som kund ett riktigt fint badrum som håller i många år framöver!

Vi är mycket glada över att tidigare kunder rekommenderar oss till sina vänner och bekanta, det är för oss ett kvitto på att vi utfört ett bra jobb!

Vi har alla yrkesgrupper som behövs för totalentreprenad och bra samarbeten med leverantörer för att kunna ge er en helhetslösning med allt material och inredning som behövs!



Vi kan varmt rekommendera Badrumseliten. Kommunikativa, pålitliga och duktiga hantverkare. Vi är supernöjda både med processen och slutresultatet!



Ulrica

Fast pris

så att du vet vad det kommer att kosta

Tydlig tidsplan

så badrummet blir klart i rätt tid

Kvalitetsgaranti

10 års garanti på tätskiktet

Vill du veta mer eller få en konstnadsfri offert?

Besök badrumseliten.se

Badrumseliten
Björkgatan 4
753 28 Uppsala
010-480 47 50

info@badrumseliten.se
www.badrumseliten.se

behörig
våtrum

Badrumseliten är
ett behörigt företag

bygg
keramik
rådet

Hyr maskinerna hos oss!

Ramirent erbjuder Sveriges största utbud av byggmaskiner, liftar, bodar och allt som behövs för ett lyckat byggprojekt. Vi hjälper er med planering och projektering i stort som smått.

Besök något av våra kundcenter i Uppsala eller slå oss en signal så hjälper vi er.

Välkommen!

Ramirent, Uppsala Nord
Söderforsgatan 1

018-18 43 30
uppsalanord@ramirent.se

Ramirent, Uppsala Syd
Verkstadsgatan 10

018-10 04 15
uppsalasyd@ramirent.se

RAMIRENT

Din lokala maskinuthyrare

ISOVER
SAINT-GOBAIN

ISOVER STÄLLER OM TILL BIOGAS

Sedan den första januari 2023 är 50 % av gasen som används i Isovers tillverkning biogas. Det väntas reducera våra produktionsrelaterade utsläpp av växthusgaser med 40 %.

Delar av Isovers produktions-process, bland annat smältan, är sedan länge elektrifierade och drivs enbart med förnybar el. På sikt kommer det att förbättra våra EPD:er.

Lägre utsläpp innebär att vi kommer kunna erbjuda produkter med lägre klimatpåverkan. Vidare kommer även våra kunder att kunna tillgodoräkna sig detta i sina klimatdeklarationer.



Minst 70 %
återvunnet glas



Minst 50 % åter-
vunna material
efter konsument*



100 %
obrännbar

Övergången till biogas är en del i den övergripande färdplanen inom hållbarhet som Saint-Gobain Sweden tog fram 2021. Målet är att reducera de absoluta utsläppen av växthusgaser i Scope 1-3** med 40 % senast 2030 jämfört med 2017 och att ha netto noll klimatutsläpp för Saint-Gobain Sweden till år 2045.

* Totalt recirkulerat material i produkten från efterkonsumentfasen

** Scope är ett sätt att redovisa utsläpp enligt den internationella standarden Green House Gas, GHG, Protocol. Scope 1 omfattar de direkta utsläpp som sker i den egna verksamheten. Scope 2 är indirekta utsläpp så som elförbrukning och Scope 3 är indirekta utsläpp i värdekedjan. www.isover.se

SAINT-GOBAIN

VINN PRESENTKORT

Vinn presentkort från Beijer Byggmaterial. Första pris 3 000 kr, andra pris 2 000 kr och tredje pris 1 000 kr. Alla som lämnar in korsordet med rätt lösning i butik får en tumstock!

Första pris:
3 000 kr

Andra pris:
2 000 kr

Tredje pris:
1 000 kr



Butikschef Marie Larsson, filialchef Mikael Larsson och Anders Wall

FÄR JUBILÄR	KUL MISTER	13	ÄNYO	HÄDE DÄLIGA MURAR?	ÖNSKAR	STRYKER LÖSER	GÄR PÅ DAGTID	12	ARVE-DEL	BÖR I PLÅKA	15	 50 ÅRS JUBILEUM Fredag 29/9 kl. 10-14
ÖL					STAT I STÄRNA	VERKAR MED SIG GNAGET						
			5	FÄR KÄLV	IFALL							
OM-RÅDEN	9	ICIGARR FÄRIT I LUFTEN						DA CAPO		POSITIV PERSON KAJ	8	
GÖRA KRÄK-SPARK		14	KAN ROA DÄRFÖR ATT						PENTRY FJÄDER-PRYDNAD	GÄR SÖLEN		
MINDRE BAND				11	RUNT O	PÄSTÄR	KÄNNER INGET BEHOV AV SOCIAL GEMENSKAP					
				VAR ADEL FRONTE			NÄR MAN HAND-LAR		RA			
FÖR-NUFT		MELLAN UTE OCH INNE VALK					7			NÖTT	TJÖCKA PÅ SJÖN	
KILO-BYTE		1	FINNS SVAG			STRECK	ÄR MER ÄN TRE REKLAM		ROP BÖN			
STÄR PÅ POST	BRA ATT HÄI RYGGEN	USCH FÄLSKT BERÖM	JIPPO	SÖL-GUDENS BÄRN	MITTEN-PARTI	INTE ENKLA		EDERA ENTAL				Ö I BÄLT
FÖR MOBILA KUNDER								GAY RASKARE DATALINA		TAGIT EN LUR BIFFORD		
ÄTS MO-RÖTTER						KANAL-BOLAG FÄTTIG	FINSKT AB	LJUS TID CENT-RUM		16	SLÄR TVÄ PAR	TVÄ-ÄRING
JÄG-FORM	3	MÄTTE-FÖRMEI PUSSMITT					VARA MED I SÄLT			TOPP-FORM EJ VÄR		17
FÄR DEN SOM PASSAR BRA	SAMMA SOM NIA				BENSONK BENGT CARLSON	18	TON	2		MJÖLNÄRDÖTTER I GAMMAL KÄND VISA		6
	10			PRÄNG				4	LÖFTES-RIK PERIOD			
										SLOGS TILL SLÄNT		

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16	17	18
---	---	---	---	---	---	---	---	---	----	----	----	----	----	----	----	----	----

Vi drar en vinnare 17 oktober. Följ live på Facebook!
Posta till Box 316, 751 05 Uppsala eller lämna in i kassan.

NAMN: _____ TELEFON: _____

E-POST: _____



Dzign your way!
Form och content.
Trycksaker och webb.
dzignyourway.se



VI GRATULERAR 50-ÅRINGEN!

Vi gläds med Beijer Bygg som nu i Uppsala har ett av Sveriges största och modernaste byggvaruhus. Nu i samband med ert 50-årsfirande vill vi passa på att lyckönska er och ser fram emot ett fortsatt lyckat och långsiktigt samarbete. Varför inte i ytterligare 50 år?



LÄKT, FORM &
ÄNDSPONT

STOM & REGELVIRKE

UTVÄNDIG P SKIVMATERIAL

VÅR RESA FORTSÄTTER I OFÖRÄNDRAD TAKT!

Nu ser vi fram emot att möta de utmaningar och möjligheter som kommer de närmaste 50 åren!

Ett stort tack till alla våra trogna kunder som besöker oss regelbundet och ett varmt välkomna till alla nya kunder som väljer oss som leverantör av byggmaterial!

Till sist, tack ni alla som arbetar här på Beijer Uppsala, ni alla fantastiska medarbetare som med tålamod, glädje och stor energi gör allt för att våra kunder och besökare skall trivas.



BEIJER
BYGGMATERIAL

U P P S A L A